

<https://balzer-bildungskonzepte.de/stellenangebote/sales-manager-b2b-m-w-d-in-vollzeit/>

Sales Manager B2B (m/w/d) in Vollzeit

Balzer Bildungskonzepte bietet Unternehmen kompetente und persönliche Beratung in den Bereichen Brandschutz, Gefahrgut, Ladungssicherung und Arbeitsschutz. Mit über 30 Jahren Erfahrung in der betrieblichen Sicherheit zählen Kennzeichnungsetiketten unserer Eigenmarke Balzer Label®, technisches Zubehör und zuverlässige Trainingsausrüstung zu unseren Schwerpunkten. Bei uns steht das Team im Mittelpunkt – wir sind familiär geprägt und fördern das Lernen voneinander und miteinander. Werde auch du Teil des Balzer-Teams!

Als mittelständisches Unternehmen sind wir stolz auf unsere dynamische und offene Unternehmenskultur, die durch gegenseitiges Vertrauen geprägt ist. Wir legen großen Wert auf kurze Wege und direkte Kommunikation, was eine schnelle und effiziente Zusammenarbeit ermöglicht. Wir bieten zahlreiche Möglichkeiten zur Selbstverwirklichung. Deine Ideen und Innovationen sind bei uns nicht nur willkommen, sondern auch gefragt und umsetzbar.

Deine Aufgaben:

- Strategischer Auf- und Ausbau unserer langjährigen Bestandskundenbeziehungen mit unserer ERP-Software im Etiketten-Team von Balzer Label®.
- Produktberatung und Entwicklung von Kundenlösungen sowie Ansprache und Gewinnung neuer Kunden mit Hilfe von moderner Software wie SalesViewer®.
- Von der Beratung bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus verwaltest du den gesamten Verkaufszyklus.
- Entwicklung von Marketingkampagnen und Verkaufskanälen gemeinsam mit unserem Inhouse-Marketing-Team.
- Zusammenarbeit mit verschiedenen Teams im Unternehmen und Einbindung in spannende Kundenprojekte.

Dein Profil:

- Du fühlst dich im Großhandel, im Logistikbereich oder in der Chemiebranche zuhause und hast idealerweise bereits Berufserfahrung im B2B sammeln können.
- Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung und/oder Studium.
- Eine selbstständige Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation, selbstbewusstes Auftreten und Lernbereitschaft zeichnen dich aus. Zuverlässigkeit und Disziplin zählen zu deinen Stärken. Du bist ein echter Teamplayer.
- Du handelst unternehmerisch, serviceorientiert und zielgerichtet für unsere Kunden. Dein Verhandlungs- und Verkaufsgeschick helfen dir dabei diese immer wieder zu begeistern.
- Deine hervorragende Kommunikationsfähigkeit ermöglicht es dir, mühelos auf Ansprechpartner aus verschiedenen Bereichen und Ebenen zuzugehen.
- Hands on Mentalität und gute MS-Office Kenntnisse runden dein Profil ab.

Deine Balzer-Vorteile:

Arbeitgeber

Balzer Bildungskonzepte GmbH

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

Am Tennisplatz 12, 21684, Stade, Niedersachsen

- Interessantes und zukunftsorientiertes Aufgabenfeld mit viel Freiheit und Vertrauen in deine Arbeitsleistung.
- Flache Hierarchien in einem familiären-kollegialen Umfeld mit gutem Betriebsklima.
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten mit festem Gehalt und zusätzlichen Leistungen wie Provisionsbonus, Urlaubsgeld und Weihnachtsgeld.
- Individuelle Arbeitszeitmodelle ohne Überstunden mit frühem Start ins Wochenende.
- Sorgfältige Einarbeitung in dein neues Aufgabengebiet mit Übernahme von treuen Bestandskunden als ideale Basis für deinen Start.
- Unterstützung durch ein hilfsberechtigtes Team langjähriger und zufriedener Mitarbeiter.
- Zahlreiche Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- Hybrides Arbeiten (Firmenbüro und Home-Office) ermöglicht dir mehr Flexibilität im Alltag. Ein eigenes Firmenbüro – welches du nach deinen Vorstellungen selbst gestalten kannst – bietet dir Platz zur Entfaltung in ruhiger Arbeitsatmosphäre an unserem naturnahen Standort in Stadel-Wiepenkathen.
- Tankgutscheine jeden Monat, E-Bike-Förderung, regelmäßige Team-Events und weitere Benefits warten auf dich.

–

Wenn du morgens gut gelaunt ins Büro kommen möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Schicke uns ein kurzes Anschreiben, deinen Lebenslauf und deine Gehaltsvorstellungen an unsere Personalverantwortliche Birgit Balzer.

Deine Ansprechpartnerin:

Personalabteilung / HR

Birgit Balzer

birgit.balzer@balzer-online.de

Gut zu wissen: Auch wenn dein Profil nicht alle Kriterien erfüllt, bewirb dich gerne trotzdem. Quereinsteiger sind bei uns keine Seltenheit. Das Balzer-Team freut sich darauf, dich kennenzulernen!

[Zusammenfassung als PDF-Download: Sales Manager B2B bei Balzer](#)



Image Slide 2

Balzer Lager

Image Slide 1

Balzer Team

Balzer Label

